

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
(大阪市北区中之島3-3-23)
(お問い合わせ先: 7頁に記載)

2018年9月定例発表

下記の通り、2018年8月分として投資を実行しました。

A. 投資先企業

<新規投資>

・株式

| 社名 | 所在地 | 代表者 | 資本金 | 主要事業・製商品 | 投資額 |
|----------|--------|--------|---------|-----------------------------|---------|
| (株)上野水産 | 鳥取県境港市 | 上野 洋二 | 2,725万円 | 鮮魚・冷凍魚の卸売、 かに加工品の販売 | 1,800万円 |
| (株)島根マツダ | 松江市 | 豊島 圭介 | 1,000万円 | 自動車の販売・整備 | 3,470万円 |
| ナツアキ(株) | 福岡市東区 | 夏秋 俊宏 | 7,000万円 | ファンシー・キャラクター 雑貨の卸売 | 4,000万円 |
| 備後漬物(株) | 広島県福山市 | 佐藤 豊太郎 | 3,000万円 | 漬物、鰻蒲焼、カット野菜、 外食(たこ焼き店舗) | 3,000万円 |

<再投資>

・株式

| 社名 | 所在地 | 代表者 | 資本金 | 主要事業・製商品 | 投資額 |
|-----------|----------|-------|---------|----------------------|----------|
| 日本精工硝子(株) | 大阪市北区 | 小西 慈郎 | 5,000万円 | 化粧品・食品用ガラス瓶の 製造販売 | 78.125万円 |
| 満井電気計測(株) | 北九州市八幡西区 | 長迫 宏一 | 5,000万円 | 電気設備の点検・保守 | 625万円 |

ウエノスイサン
株式会社上野水産

全国有数の漁港である鳥取県境港で水揚げされる魚や紅ずわいがにの取扱を主力とする水産物加工・卸業者である。安全衛生管理に注力しており、国際規格であるFSSC 22000の認証を取得している。また、選別設備や冷凍設備への積極的な設備投資、かに身・かにみその加工ノウハウにより、魚・紅ずわいがに共に品質面の評価も高く、境港の有力水産会社の一角を占める。

安全衛生への取り組みや品質向上を一層進めることで、大手商社・ユーザーへの販路開拓を図っており、今後も着実な成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 1,800万円
- ・引 受 時 期 2018年8月

【 会 社 概 要 】

| | | |
|-----------------|---|-------------|
| フリカ、ナ | ウエノ ヨジ | |
| 代 表 者 | 上野 洋二 | (代表取締役社長) |
| 本 社 所 在 地 | 鳥取県境港市昭和町7 | (〒684-0034) |
| 電 話 番 号 | (0859) 42-3111 | |
| F A X 番 号 | (0859) 44-6688 | |
| U R L | http://uenosuisan.com/ | |
| 事 業 所 所 在 地 | 同上 | |
| 資 本 金 | 2,725万円 | |
| 設 立 年 月 | 1977年1月 | (創業 1951年) |
| 従 業 員 数 | 97名 | |
| 主 要 事 業 ・ 製 商 品 | 鮮魚・冷凍魚卸売、かに加工品販売 | |
| 主 要 得 意 先 | ショクリュー、大水、ダイマツ、東洋冷蔵 | |
| 年 商 | 41億円 | (2017/8期) |

株式会社島根マツダ

島根県を営業地域とする、マツダの新車ディーラーである。県内でも人口の多い松江市、出雲市を中核として県内5店舗を展開している。個人・法人顧客に対し、大型店2店舗を中心に新規顧客の開拓を行うほか、こまめなフォローを行うことで買換需要や車検・整備等の受注に繋げ、営業基盤を構築している。

大型店舗のリニューアルなど、新規顧客の更なる開拓に注力していく方針であり、今後も着実な成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3,470万円
- ・引 受 時 期 2018年8月

【 会 社 概 要 】

| | |
|---------------|---|
| フ リ カ ン ナ | シマ ケイダ |
| 代 表 者 | 豊島 圭介 (代表取締役社長) |
| 本 社 所 在 地 | 松江市東津田町1083-1 (〒690-0011) |
| 電 話 番 号 | (0852) 24-2000 |
| F A X 番 号 | (0852) 27-6050 |
| U R L | http://shimane-mazda.dealer.mazda.co.jp/ |
| 事 業 所 所 在 地 | 同上及び松江店(本社同所)、出雲店(島根県出雲市) 雲南店(島根県雲南市)、大田店(島根県大田市) 益田店(島根県益田市) |
| 資 本 金 | 1,000万円 |
| 設 立 年 月 | 1941年12月 (創業 1924年) |
| 従 業 員 数 | 113名 |
| 主 要 事 業 ・ 製 品 | 自動車販売・整備 |
| 主 要 得 意 先 | 一般顧客 |
| 年 商 | 38億円 (2018/4期) |

ナツアキ株式会社

福岡市に本社を置くファンシー・キャラクター雑貨商品の専門商社。九州地区を主な商圏としながら、東京にも事務所を構え北海道から沖縄まで多数の取引先を有し、業界トップクラスの営業基盤を構築している。

取扱商品は、文具、ぬいぐるみ、アクセサリ、鞆、駄菓子など多岐に亘り、その取扱アイテム数は数万点を超えるなど品揃えが豊富である。また、得意先の要望に応じ、売れ筋商品や新商品の情報提供はもちろんのこと、陳列方法、POP広告の書き方、店全体の運営方法までアドバイスをを行うなど、得意先の課題解決にも取り組んでいる。

現在、手狭となった本社・倉庫を建替中で、本年10月には完成する予定。これまで以上に取扱商品の充実・迅速な納入体制に取り組むとともに、関東地域での新規開拓に注力することにより、一層の成長発展を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 4,000万円
- ・引 受 時 期 2018年8月

【 会 社 概 要 】

| | | |
|---------------|---|-------------|
| フリカ、ナ | ナツアキ トシロ | |
| 代 表 者 | 夏秋 俊宏 | (代表取締役社長) |
| 本 社 所 在 地 | 福岡市東区多の津2-2-1 | (〒813-0034) |
| 電 話 番 号 | (092) 622-2766 | |
| F A X 番 号 | (092) 622-2790 | |
| U R L | http://www.natsuaki.co.jp | |
| 事 業 所 所 在 地 | 同上及び東京店(東京都中央区) | |
| 資 本 金 | 7,000万円 | |
| 設 立 年 月 | 1965年11月 | (創業 1946年) |
| 従 業 員 数 | 43名 | |
| 主 要 事 業 ・ 製 品 | ファンシー・キャラクター雑貨の卸売 | |
| 主 要 得 意 先 | 全国専門店、百貨店、量販店など | |
| 年 商 | 23億円 | (2018/6期) |

ビンゴツケモノ
備後漬物株式会社

業界上位に位置する有力漬物製造卸業者で、鰻蒲焼商品（チルド・冷凍）やカット野菜の販売、外食事業（たこ焼き店舗の運営）も手がける。

主力製品の「和風キムチ」は、辛みや酸味を抑えたあっさりとした味付けに加えて、FSSC22000認証取得や国内産キムチ等の高い安全性が消費者から好評を博しており、食品スーパーの漬物コーナーに欠かせない定番アイテムとなっている。

また、各地域の食品卸業者と連携して全国チルド配送網を構築し、大手総合スーパーや地場食品スーパーに強固な営業基盤を確立している。こうした取引基盤を生かして、グループ会社で鰻蒲焼加工やカット野菜の生産にも積極的に進出するなど、業容の拡大を図っている。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

- ・株 式 3,000万円
- ・引 受 時 期 2018年8月

【 会 社 概 要 】

| | |
|-------------|---|
| フ リ カ ン ナ | ナリ トヨカウ |
| 代 表 者 | 佐藤 豊太郎 (代表取締役社長) |
| 本 社 所 在 地 | 広島県福山市駅家町大字法成寺1613-47 (〒720-2413) |
| 電 話 番 号 | (084) 972-8880 |
| F A X 番 号 | (084) 972-8870 |
| U R L | http://www.bingotukemono.jp/ |
| 事 業 所 所 在 地 | 同上及び関東支店（東京都中央区）、関西支店（大阪市淀川区） 九州支店（福岡市東区）、南九州支店（鹿児島県薩摩川内市） |
| 資 本 金 | 3,000万円 |
| 設 立 年 月 | 1950年10月 (創業 1946年) |
| 従 業 員 数 | 101名 (他パート293名) |
| 主要事業・製商品 | 漬物、鰻蒲焼、カット野菜、外食(たこ焼き店舗) |
| 主 要 得 意 先 | 全国の食品スーパー、食品卸売会社 |
| 年 商 | 178億円 (2017/9期) |

再投資先の概要

◎株式

ニホンセイコウガラス
・日本精工硝子株式会社

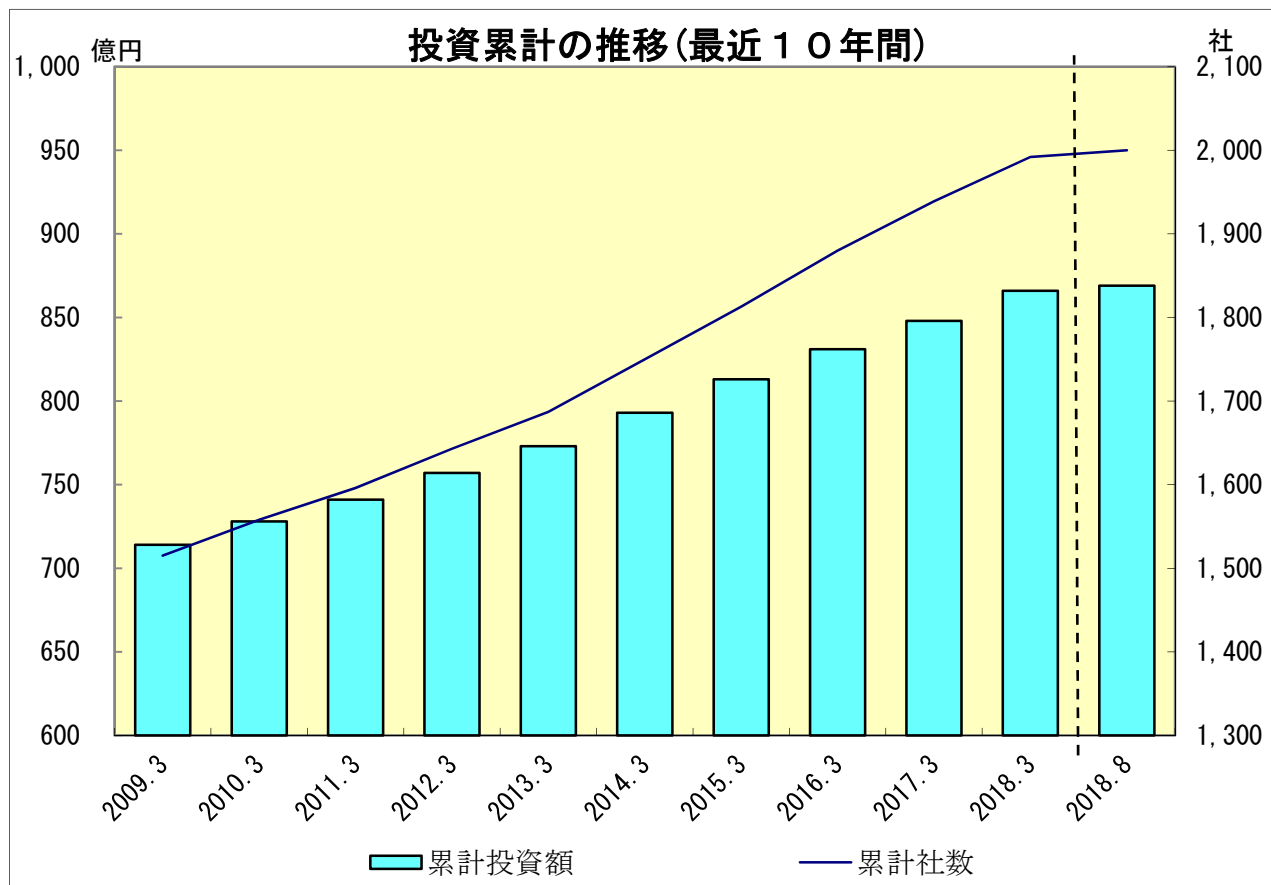
事業所：大阪市北区長柄西1-2-25
電話：(06) 6351-1604
代表者：代表取締役社長 小西 慈郎 (コシ ジロウ)
URL：<http://www.osg-co.jp>
資本金：5,000万円
設立年月：1942年9月
主要事業・製商品：化粧品・食品用ガラス瓶の製造販売
初回投資年月：2014年2月
今次投資額：78.125万円

ミツイデンキケイソク
・満井電気計測株式会社

事業所：北九州市八幡西区楠橋東1-2-18
電話：(093) 618-1110
代表者：代表取締役社長 長迫 宏一 (ナガサキ ヒロカズ)
URL：<http://www.mitsuidenki.co.jp>
資本金：5,000万円
設立年月：1972年9月
主要事業・製商品：電気設備の点検・保守
初回投資年月：2017年11月
今次投資額：625万円

B. 投資実績（ご参考）

| | 2015/3 末 | 2016/3 末 | 2017/3 末 | 2018/3 末 | 2018/8 末現在 |
|-----------|----------|----------|----------|----------|------------|
| 投資累計社数（社） | 1,813 | 1,880 | 1,939 | 1,992 | 2,000 |
| 投資累計額（億円） | 813 | 831 | 848 | 866 | 869 |



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

◇本発表に関するお問い合わせ先

総務企画部

笹野・神田・松本

電話：06-6459-1700

メール：pr@sbic-wj.co.jp

C. 今後の主な成長支援活動予定

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

◎ 第1236回

| | |
|-----|--|
| テーマ | 経営者が学ぶリアル×デジタルのハイブリッドマーケティング |
| 開催日 | 2018年9月20日(木) 14:00~16:00 |
| 講師 | ㈱タナベ経営 大阪本部 部長 森田裕介 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | 社会や人の価値観の変化、デジタル・イノベーション、新たなグローバル化、人口減少が引き起こす生産性インパクト等、激変する経営環境は、これまでと全く異なる未来へととぎやない、社会と経済の転換を引き起こします。マーケティングでは、いかに顧客の価値観の変化を先取りし、リアル×デジタルを融合させた顧客創造の設計～実行を行うかがポイントになります。コンサルティングの実例を踏まえて、分かりやすく解説いたします。 |

◎ 第1232回

| | |
|-----|---|
| テーマ | 組織目標を達成するための実行管理制度 |
| 開催日 | 2018年9月26日(水) 14:00~16:00 |
| 講師 | ㈱エグゼキューションマネジメントコンサルティング ㈱実行管理 代表取締役 三好友昭 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | 組織の目標を達成していくには、各部門から現場を巻き込み、戦略・目標を具体的な行動レベルにまで落とし込み、徹底的に「仮説と検証を繰り返すサイクル」を回し差異を修正し精度を高めていくことが重要になります。具体的な「組織目標の設定方法」と目標を実現していくための「運用方法」を解説いたします。 |

◎ 第1237回

| | |
|-----|---|
| テーマ | 運用しやすい人事評価処遇制度策定とすぐに使える評価者研修体感ミニワーク |
| 開催日 | 2018年9月27日(木) 13:30~16:00 |
| 講師 | クールロジック㈱ シニアコンサルタント 細木正靖 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | 人材育成を加速させるには上司、部下間のコミュニケーションが大切です。中でも人事評価のフィードバックスキルが欠かせません。評価制度の改定ポイントと評価方法について解説するだけでなく、評価の目線合わせ等、実際の評価者研修で必要とされる内容をお伝えいたします。 |

◎ 第1238回

| | |
|-----|--|
| テーマ | インドネシアでの法人設立と企業経営について 海外支援 |
| 開催日 | 2018年9月28日(金) 13:30~15:00 |
| 講師 | PT. Japan Asia Consultants 代表取締役社長 光武大地 氏 |
| 会場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内容 | インドネシアは他の東南アジアに比べて「色気が無い(インセンティブが少ない)国」と言われています。会社を設立したものの経営が上手くいかず、清算に追い込まれてしまう企業も少なくありません。そんなインドネシアの経営における問題点を労務、法務、税務など幅広い視点からお話しさせていただきたいと思っております。 |

◎ 第1227回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 経営者が取り組む業績向上対策セミナー |
| 開 催 日 | 2018年10月1日（月）14：00～16：00 |
| 講 師 | ㈱タナベ経営 大阪本部 山本哲也 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 「中期経営計画と営業力強化の抜本的改革！」業績向上の為に不可欠な営業力強化に成功している企業は、ほんの一握りです。過去の延長上でない新規性の高い中期経営計画を策定し、全社員を巻き込み計画的に業績を向上する。営業力を強化して、当期目標を達成する。実行困難な2大業績向上策の急所をズバリ紹介します。 |

◎ 第1239回

| | |
|-------|--|
| テ ー マ | 経営者の想いが伝わり社員が育つこれからの人事評価セミナー |
| 開 催 日 | 2018年10月3日（水）14：00～16：30 |
| 講 師 | FMBコンサルタンツ㈱ 人事コンサルタント 松本昌也 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 優秀な社員の行動特性（コンピテンシー）を軸に、社員の意識をどのように変革させ成果に結びつけていき、業績向上へ繋げていくのかを、実際に導入企業が使用している評価シートを使いながら惜しみなく公開していきます。すぐに実践できる内容が盛りだくさん！皆様が抱えている人事に関する課題解決のためにも、是非ご参加ください。 |

◎ 第1240回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 腹落ちする中期経営計画の策定と実行 |
| 開 催 日 | 2018年10月4日（木）13：30～16：00 |
| 講 師 | クールロジック㈱ 代表 村松毅 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 「中期経営計画」は単に数字の積み上げを行い業績を予測するものではありません。競争環境の変化を読み、ビジョンを指し示した後、冷静に「現状とビジョンのギャップ」を埋めるための設計図を策定することが求められます。中期経営計画の策定から実行まで事例を踏まえながら解説します。 |

◎ 第1241回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 絶対に失敗しない事業承継対策 |
| 開 催 日 | 2018年10月5日（金）14：00～16：30 |
| 講 師 | 共栄法律事務所 弁護士 溝渕政男 氏 ㈱エスネットワークス 関西支店 マネージャー 首藤迅亜 氏 |
| 会 場 | 大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム |
| 内 容 | 事業承継の場面では、会社法、民法、税法、労働法など多くの法律知識が必要となります。弁護士から見る「売りやすい会社・継ぎやすい会社」のポイントや押さえておくべき法律知識・対策実例を、事業承継専門のコンサルタントから事業承継における「資本政策の本質と対策実例」をわかりやすく解説いたします。 |

2. 投資育成によるスクール・セミナー《有料》(9,10月実施分)

<スクール>

- 「営業マネージャー特訓コース」<2018年4月～2018年9月(全6回)>
 - ・開催日時:2018年9月12日(水)10:00～17:00
 - ・第6回会合テーマ:目標を絶対達成させるマーケティング戦略&研修総まとめ
 - ・会場:大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
 - ・講師:(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 取締役 桑原賢一 氏
 - ・プログラムの特長:グループの目標予算を絶対達成するマネージャーを育成するための特訓講座です。100種類の知識を得ても、行動がゼロであれば研修効果もゼロです。「自分・部下の行動をどう変えるのか」というテクニックを脳科学的に解説し「現状に甘んじているマネージャー」は許さないという姿勢で講師は徹底指導します。

- 後継者交流コース「新輪会」<2018年9月～2019年2月(全6回)>
 - ・開催日時:2018年9月14日(金)13:00～17:00
 - ・第1回会合テーマ:後継者最大の弱点 経営の必須スキルを学ぶ
 - ・訪問企業:御堂筋税理士法人&(株)組織デザイン研究所 小笠原士朗 氏
 - ・プログラムの特長:将来の事業承継をにらんだ後継者同士の勉強会の場・自己研鑽の場を設け、また懇親会等を通じて同じ立場にある後継者同士の交流の場を設定することにより、相互理解、相互刺激を促進する、社長候補者同士の交流会「新輪会」を開設いたします。これを機会に、親睦を深め、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

- 後継者交流コース「新輪会」<2018年9月～2019年2月(全6回)>
 - ・開催日時:2018年10月19日(金)13:00～17:00
 - ・第2回会合テーマ:絶対達成力 目標に対する経営者の心得
 - ・訪問企業:(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役 横山信弘 氏
 - ・プログラムの特長:将来の事業承継をにらんだ後継者同士の勉強会の場・自己研鑽の場を設け、また懇親会等を通じて同じ立場にある後継者同士の交流の場を設定することにより、相互理解、相互刺激を促進する、社長候補者同士の交流会「新輪会」を開設いたします。これを機会に、親睦を深め、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

- 「チームを動かすための管理職塾」<2018年10月～2019年3月(全6回)>
 - ・開催日時:第1回会合 10月11日(木)10:00～17:00
 - ・第1回会合テーマ:リーダーシップ①
 - ・会場:大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
 - ・講師:元P&G アジアパシフィック最優秀マネージャー 小森康充 氏
 - ・プログラムの特長:管理職やリーダーの役割は多岐にわたりますが、最も重要な役割は部下を上手く使い、会社としての目標を達成し、部下を育成することです。
「リーダーシップスキル」「マネジメントスキル」「コミュニケーションスキル」これら3つのスキルを中心に学ぶことが、強い次世代のリーダーを育てる最も効果的な方法です。この3つのスキルに絞り徹底的に実践で鍛えます。

- 「プロフェッショナル営業マン育成コース」＜2018年10月～2019年3月（全6回）＞
 - ・開催日時：第1回会合 10月24日（水）10：00～17：00
 - ・第1回会合テーマ：目標予算を達成させる思考と技術（超行動）
 - ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
 - ・講師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 酒井利昌 氏
 - ・プログラムの特長：知識を押し売りするような「情報提供型」のスクールではありません。受講者の行動を実際に変え、変化を体現しながら習慣化し、ノウハウを吸収していくスクールです。実際にあらゆる企業の業績改善に携わったコンサルタントだからこそ、スクールの内容は実践的です。参加者は現場での実践において得た気付きや経験を体に叩き込めるだけではなく、同じ志を持った他企業の仲間との触れ合いにより、強靱な営業力を体得することができます。
営業現場の改善で高い評価を得ている研修内容だからこそ可能となる個人コンサルティングに近い研修です。

＜セミナー＞

- 新入社員フォローアップ研修
 - ・開催日時：2018年9月6日（木）10：00～17：00
 - ・講師：㈲オフィスウエダ 代表取締役 上田実千代 氏
 - ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
 - ・プログラムの特長：「できる社員になる」を目標に、改めて仕事の進め方やビジネスマナーの基本をブラッシュアップするとともに、これまでの自身の仕事を振り返り、さらなる自己成長へ向けての意欲を高めていきます。また、社外研修に参加することで、同年代の他社の新入社員との交流が刺激となり、研修効果・モチベーションが一層高まります。ぜひとも入社から一定期間を経たこのタイミングで、新入社員の皆さまにさらなる成長のチャンスを与え、ステップアップを図ってください。
- 人を動かす「伝達力」強化セミナー
 - ・開催日時：2018年10月17日（水）10：00～17：00
 - ・講師：(一社)日本プレゼンテーション教育協会 代表理事 西原猛 氏
 - ・会場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
 - ・プログラムの特長：経営理念の伝え方からトップセールスまで、経営者・経営幹部・管理職・技術者・営業担当者として身に付けておきたい、人を動かすための「伝達力」の知識と技術を理解し、訓練いたします。

3. 日本公庫連携によるセミナー《無料》（9、10月実施分）

- 《宮崎開催》中小企業のASEANへの海外展開
 - ・開催日時：2018年9月5日（水）14：00～16：00
 - ・講師：ジェトロ 海外調査部アジア大洋州課リサーチ・マネージャー 北見創 氏
日本政策金融公庫 中小企業事業本部 バンコク駐在員 南里光一郎 氏
 - ・会場：ニューウェルシティ宮崎 2F・雲海の間
 - ・プログラムの特長：ASEAN地域においては、2015年末のAEC発足やチャイナ・プラスワンの動きの加速を背景に、各国とも外資誘致や産業高度化など新たな経済成長に向けた模索を続けています。こうした流れを把握するための一助として、ジェトロよりマレーシアを中心としたASEANへの食品輸出事情について解説するとともに、日本政策金融公庫よりタイやベトナムなど各国の投資環境や、現地に進出する日系企業の動向について事例を交えてご案内します。

■ 《佐賀開催》佐賀から世界へ

- ・開催日時：2018年9月21日（金）14：00～16：15
- ・講師：ジェトロ佐賀 係長 山口真知 氏
レグナテック(株) 代表取締役 樺島雄大 氏
- ・会場：ホテル グランドはがくれ 2F・フラワーホールC
- ・プログラムの特長：日本企業の海外進出や外国人観光客の増加に代表される好調なインバウンドにより、諸外国の日本への関心は、ますます高まっています。ジェトロの支援メニューおよびその活用事例を紹介し、皆様の海外展開の第一歩を踏み出す後押しをいたします。

■ 《徳島開催》外国人雇用の基礎知識

- ・開催日時：2018年9月27日（木）13：30～16：00
- ・講師：(株)ソフィアステージ 代表取締役 福西綾美 氏
- ・会場：とくぎんトモニプラザ 4F・会議室2
- ・プログラムの特長：企業の人手不足は深刻な問題です。少子高齢化に伴う労働力人口の減少により、新たな労働環境に対応するための経営戦略が喫緊の課題となっています。いまトレンドでもある“外国人雇用”に関する最新の法改正情報、外国人技能実習生の受け入れで気をつけること、専門的・技術的分野での受け入れなど、外国人雇用の社内体制づくりを推進する方法をお伝えします。

■ 《奈良開催》外国人雇用の基礎知識

- ・開催日時：2018年10月4日（木）15：00～17：00
- ・講師：(株)ソフィアステージ 代表取締役 福西綾美 氏
- ・会場：日本政策金融公庫 奈良支店 6F・会議室
- ・プログラムの特長：企業の人手不足は深刻な問題です。少子高齢化に伴う労働力人口の減少により、新たな労働環境に対応するための経営戦略が喫緊の課題となっています。いまトレンドでもある“外国人雇用”に関する最新の法改正情報、外国人技能実習生の受け入れで気をつけること、専門的・技術的分野での受け入れなど、外国人雇用の社内体制づくりを推進する方法をお伝えします。

D. 主な成長支援活動実績

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》（8, 9月実施分）

◎ 第1226回

| | | |
|-----|---|------|
| テーマ | インドネシア進出の魅力と進出時の法務・会計・税務の留意点 | 海外支援 |
| 開催日 | 2018年8月1日（水）13：30～16：30 | |
| 講師 | PMACビジネスコンサルティング(株) 取締役 得田政臣 氏、マネージャー 柿本雅一 氏 | |

◎ 第1228回

| | | |
|-----|---|------|
| テーマ | ルワンダセミナー | 海外支援 |
| 開催日 | 2018年8月22日（水）13：30～16：00 | |
| 講師 | JICAルワンダ事務所 企画調査員 牧本次郎 氏 音羽電機工業(株) 取締役営業本部副本部長 吉田厚 氏 | |

◎ 第1229回

| | | |
|-----|---------------------------------------|--|
| テーマ | 親族外承継の円滑な進め方 | |
| 開催日 | 2018年8月24日（金）14：00～16：30 | |
| 講師 | (株)エスネットワークス 関西支店 マネージャー 首藤迅亜 氏、高橋徹 氏 | |

◎ 第1230回

| | |
|-------|-------------------------------|
| テ ー マ | 人事評価・賃金制度改革セミナー |
| 開 催 日 | 2018年8月28日(火) 13:30~16:30 |
| 講 師 | 株新経営サービス 人材開発部 コンサルタント 南野真彦 氏 |

◎ 第1231回

| | |
|-------|---------------------------|
| テ ー マ | 決断力のリーダーシップ |
| 開 催 日 | 2018年8月29日(水) 13:30~16:30 |
| 講 師 | 小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏 |

◎ 第1233回

| | |
|-------|---|
| テ ー マ | 「承認カード」で承認に満ち溢れる会社づくりセミナー |
| 開 催 日 | 2018年9月11日(火) 13:30~16:00 |
| 講 師 | 合同会社100年存続企業応援団 井上光労務サポートオフィス 代表社員/社会保険労務士 井上光 氏 |

◎ 第1234回

| | |
|-------|-------------------------------------|
| テ ー マ | 後継者不在時代の株式承継対策 |
| 開 催 日 | 2018年9月18日(火) 14:00~16:30 |
| 講 師 | 株エスネットワークス 関西支店 マネージャー 首藤迅亜 氏、高橋徹 氏 |

◎ 第1235回

| | |
|-------|-------------------------------|
| テ ー マ | 改善提案があふれる組織にする方法 |
| 開 催 日 | 2018年9月19日(水) 13:30~16:00 |
| 講 師 | 株新経営サービス 経営支援部 コンサルタント 山本峻平 氏 |

2. 投資育成によるスクール・セミナー《有料》(8月実施分)

<スクール>

■ 「営業マネージャー特訓コース」<2018年4月~2018年9月(全6回)>

- ・開 催 日 時: 2018年8月8日(水) 10:00~17:00
- ・第5回会合テーマ: 目標を絶対達成させるコミュニケーション手法

◇成長支援活動に関するお問い合わせ先

事業支援部 福山 裕人

電 話 : 06-6459-1700

メー ル : support@sbic-wj.co.jp

E. 「投資育成ビジネスネット」

★優れた製品・役立つサービス きっと見つかる新たなビジネスパートナー★

投資育成。ビジネスネット

https://www.toushiikusei.net/

投資育成ビジネスネット

検索

「投資育成ビジネスネット」は、インターネットオンラインによる投資先企業同士が利用するビジネスマッチングのしくみです。

2018年7月5日にリニューアルしました！！

レイアウトを使いやすく一新し、スマートフォンにも対応しました。ビジネスマッチングや情報発信において、企業様にとって役立つサイトとなっています。



3 投資育成が連携！！

1,509社が登録済
 ・大阪投資育成 933社
 ・名古屋投資育成 264社
 ・東京投資育成 312社
 (2018.8.31現在)

【今月の注目売りたい案件】

- ★小径ボルト専用ノブキャップ『ボルトインノブキャップ ミニ』/㈱大里
- ★ヘルシーフットウォッシャー“小梅”/大阪銘板㈱
- ★物流ソリューション(一時保管倉庫or仮組、修正、入出庫、運搬等)/サハシ特殊鋼㈱

【今月の注目ブログ】

- ★名古屋老舗のテント商会/㈱丸八テント商会
- ★「メタルドゥ レアメタル情報ブログ」
: ㈱メタルドゥ
- ★「産業新聞今日のトップニュース」
: ㈱産業新聞社

◇投資育成ビジネスネットに関するお問い合わせ先

事業支援部 福山・中川・三竿

電話 : 06-6459-1700

メール : bm@sbic-wj.co.jp

優良中小企業が集まった就活ナビサイト 「投資育成キャリアナビ」をオープンしました！

7月18日（水）、高校生・大学生をはじめ新卒就職を希望する若者と、採用意欲のある中小企業とをマッチングする就活ナビサイト「投資育成キャリアナビ」をオープンしました。

投資育成制度を利用する中小企業であれば無料で登録が可能で、オープン時点で大阪投資育成の投資先である中小企業**368社**が採用情報を掲載しています。



スマートフォン用画面

昨今の売り手市場の採用状況で、ネームバリューのある大手企業に学生が集まるなか、採用意欲のある投資先中小企業からのニーズに応じて開設しました。

投資育成制度を利用する中小企業は、財務の健全性に加え、事業の成長性やコンプライアンス体制などの様々な審査基準を満たしています。

こうした優良な中小企業の情報を、地元での就職や中小企業への就職を志望する学生に届けます。

さらに、採用情報だけでなく、企業紹介動画や経営者インタビュー等のコンテンツも充実させ、学生が企業を理解しやすいプラットフォームとしての役割を果たすサイトへと進化させていく方針です。

アクセスはコチラ→

<https://www.toushiikusei.net/career/>

◇投資育成キャリアナビに関するお問い合わせ先

事業支援部 谷井

電話 : 06-6459-1700

メール : career@sbic-wj.co.jp

