

各 位

大阪中小企業投資育成株式会社
代表取締役社長 齋藤 浩
(大阪市北区中之島3-3-23)
〔お問い合わせ先〕
事業ソリューション部 佐藤
電 話 : 06-6459-1700
メール : pr@sbic-wj.co.jp

2020年9月定例発表

A. 今後の主な成長支援活動予定

大阪投資育成は、中堅中小企業の成長発展を積極的に支援するため、セミナーや各種経営情報の提供に取り組んでいます。九州エリアにおいても開催数や内容の拡充を図っております。

1. 投資育成ビジネスフォーラム《無料》(次回発表まで)

- ・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

◎ 第1417回

テ ー マ	《鹿児島開催》労務と税務に強い会社づくり
開 催 日	2020年9月25日(金) 13:30~16:00
講 師	はなふさ社 労士事務所 所長 濱田英彰 氏 辻・本郷税理士法人 鹿児島事務所 東條隆志 氏 プルデンシャル生命保険(株) 福岡第三支社 ライフプランナー 坪原利浩 氏
会 場	かごしま県民交流センター 東棟4階・小研修室3
内 容	「速報・新型コロナウイルス感染症緊急経済対策における税制上の措置」のなかからいざという時に役立つ税制上の優遇措置について主要なポイントや令和2年6月より施行されたパワハラ防止法についてのポイントを解説いたします。

◎ 第1418回

テ ー マ	《福岡開催》クラウド会計を活用した未来と導入のポイント
開 催 日	2020年9月24日（木）13：30～16：00
講 師	税理士法人アーリークロス CBO/CPO 花城正也 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ 九州支社「年輪ルーム」
内 容	クラウド会計は、ここ数年で急速な広がりを見せています。ソフトの導入やメンテナンスに手間がかからず、会計処理にかかる時間も短縮できる点が特長です。本セミナーでは、日本を取り巻くクラウド会計の状況と今後の予想、クラウド会計の導入の成功事例、クラウド会計導入時に陥りやすい落とし穴、クラウドを活用した将来のキャッシュフローの見える化など『クラウド会計を活用した未来と導入のポイント』を解説します。

◎ 第1419回

テ ー マ	経営陣の育て方改革で社員の思考と行動を変える
開 催 日	2020年9月29日（火）14：00～16：30
講 師	㈱新経営サービス 人材開発部 シニアコンサルタント 岡野隆宏 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
内 容	コロナ禍において、多くの企業が利益獲得のために販促手法の見直しを図ろうとしています。しかし、それを実践するには、主役である社員の考えや言動を変えていかなければなりません。事例を交えながら、社員の「育成手法」の方向性をご紹介します。

◎ 第1420回

テ ー マ	これからの採用と定着率を高めるための人事評価セミナー【Zoom 同時開催】
開 催 日	2020年9月30日（水）14：00～16：30
講 師	FMB コンサルタンツ㈱ 人事コンサルタント 松本昌也 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
内 容	リモートワーク、オンライン商談など、コロナ禍により私たちの働き方は急速に大きく変化しました。本セミナーでは、そのような環境の中、時代に合わせて柔軟に変化すべく、いま必要な「強い組織」の新常識をテーマにお話しさせていただきます。

◎ 第1421回

テ ー マ	社員に響く「経営ビジョン」の策定と浸透【Zoom 同時開催】
開 催 日	2020年10月1日（木）13：30～16：00
講 師	クールロジック㈱ 代表 村松毅 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
内 容	新型コロナウイルスにより、多くの企業が「未来予測図」と「自社の将来構想」を見直すタイミングを迎えています。本セミナーでは予測が困難な時代において、強くリーダーシップを発揮するための「経営ビジョン」の策定方法や、社員への浸透方法について解説を行います。アフターコロナ後に改めて経営ビジョンを見直す、あるいは指し示したいとお考えの経営者・経営幹部の皆様は是非ご参加ください。

◎ 第1422回

テ ー マ	デジタルトランスフォーメーション基礎講座
開 催 日	2020年10月7日(水) 13:30~15:30
講 師	㈱副社長 代表取締役 高室直樹 氏
会 場	大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
内 容	新型コロナ禍によって企業のデジタル化の遅れが問題となりました。ビジネスモデルや経営体制を抜本的に再構築するデジタルトランスフォーメーション「DX」が注目されています。いま最も求められているDXの基礎的知識と背景、既存のITツールとRPAを組合せオフィス業務を自動化する『非エンジニア型DX』という手法について、実践事例を交えてわかりやすく解説します。

2. 投資育成ビジネススクール・セミナー《有料》

<ビジネススクール>

■ プロフェッショナル営業マン育成コース (第11期)

- ・開 催 日 時：2020年10月21日(水) ~ 全6回 10:00~17:00
- ・会 場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
- ・講 師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ コンサルタント 岩山真子 氏
- ・プログラムの特長：「自分の行動をどう変えるのか?」、PDCAサイクルのDに焦点を当てていきます。脳科学的なアプローチを理解しながら、毎回コミットを行い、自分に課した行動目標を達成することで「現状維持バイアス」を外していきます。営業マンの「あたりまえ」のレベルを引き上げ、目標予算を達成できる人材へと成長させます。投資育成の事務局も、受講生の皆さまに講義録をお送りすることで研修をフォローいたします。経営者の皆さまにも、講義録をお送りいたします。皆で一丸となり、営業力強化に取り組んでいきましょう。

■ チームを動かすための「管理職塾2020」(第9期)

- ・開 催 日 時：2020年10月29日(木) ~ 全6回 10:00~17:00
- ・会 場：大阪中小企業投資育成㈱ セミナールーム
- ・講 師：小森コンサルティングオフィス 代表 小森康充 氏
- ・プログラムの特長：リーダーの役割は、①リーダーシップの発揮、②メンバーの育成、③チームのマネジメントです。そのためにはメンバーとの「信頼関係」はなくてはならないものであり、このための「コミュニケーション能力」は非常に重要です。この基本的なことをおさえていないリーダーは、決断できず、空回りし、チームをまとめ動かして、チームとしての成果を上げることが難しいと言えます。企業の多くは、プレーヤーとして成果を上げてきた人材を管理職に登用しています。しかし、そのような人材が必ずしもチームとして成果が上げられるとは限りません。むしろ昇格した後、部下を使いこなせずパフォーマンスが落ちる人も見られます。これは自分と他人が「違う」ことがわかっていない、過去にお手本となるような上司がいなかったことが原因だと言われます。管理職としての役割で最も重要なことは、メンバーを育成し、チームを動かして、会社の目標を達成することなのです。

<セミナー>

■《福岡開催》「高卒採用」強化セミナー

- ・開催日時：2020年10月22日（木）13:00～16:00
- ・会場：博多バスターミナルビル 9F・第1ホール
- ・講師：(株)アッテミー 代表取締役 吉田優子 氏
- ・プログラムの特長：採用ルールやスケジュールが非常に厳格に定められている高卒採用活動において自社に合う人材に応募してもらうためには、高校独自の文化や高校生の傾向をつかむことが必要です。このセミナーでは、高校内にて、高校生の進路指導・面接練習に長年携わる専門家の講師が、高校現場での就職活動の現状や、高校生・先生に選ばれる求人票の書き方、高校との長期的な関係構築など、高卒採用で知っておくべきポイントをお伝えします。また今回のセミナーでは、最近、新聞やニュースで取り上げられる機会が増えている「一人一社制」の見直しについてもお伝えします。

■「高卒採用」強化セミナー

- ・開催日時：2020年11月5日（木）13:00～16:00
- ・会場：大阪中小企業投資育成(株) セミナールーム
- ・講師：(株)アッテミー 代表取締役 吉田優子 氏
- ・プログラムの特長：採用ルールやスケジュールが非常に厳格に定められている高卒採用活動において自社に合う人材に応募してもらうためには、高校独自の文化や高校生の傾向をつかむことが必要です。このセミナーでは、高校内にて、高校生の進路指導・面接練習に長年携わる専門家の講師が、高校現場での就職活動の現状や、高校生・先生に選ばれる求人票の書き方、高校との長期的な関係構築など、高卒採用で知っておくべきポイントをお伝えします。また今回のセミナーでは、最近、新聞やニュースで取り上げられる機会が増えている「一人一社制」の見直しについてもお伝えします。